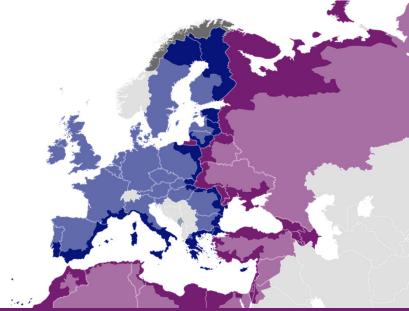


Поиск партнеров и создание партнерства

Программа ПГС Россия – Юго-Восточная Финляндия Форум по поиску партнеров Санкт-Петербург, 5 апреля 2018 г.



Implemented by a consortium led by



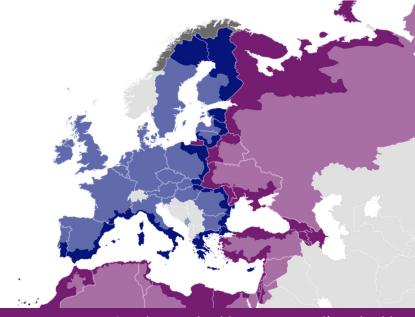






Finding partners and building partnerships

South-East Finland – Russia CBC Programme Networking Forum St Petersburg, 5 April 2018



Implemented by a consortium led by







Для чего партнерство?



Why a partnership?



Партнерство – условие программ ПГС



Требование программы Россия - Ю-В Финляндия:

По крайней мере, 2 партнера:

- 1 из финского основного программного региона и
- 1 из российского основного программного региона

Партнерство - это нечто большее, чем формальное представительство!

Совместная работа партнеров/заявителей/бенефициаров должна обеспечить достижение дополнительных выгод в результате:

- Выявления общих проблем и возможностей
- Совместного и согласованного использования наиболее эффективных решений
- Обмена знаниями и опытом



Partnership is a requirement



It is a legal requirement of the South-East Finland – Russia Programme:

at least 2 partners

- 1 partner from the core area in Finland
- 1 partner from the core area in Russia

But partnership is more than mere requirement!

Joint work of the partners/applicants/beneficiaries hould also ensure additional benefits from the :

- addressing joint challenges and opportunities solving common problems
- joint and coortinated exploiting of common solutions
- exchanging knpwledge and experience



Итак, как и где искать партнеров?



So, how and where to find partners?



Поиск партнера



Проявите инициативу! Используйте все имеющиеся возможности и инструменты!

Определите, кто может привнести дополнительную ценность

Определите соответствующие структуры с другой стороны границы

Оцените собственную компетенцию и возможности

Определите основную проблему и концепция

Проверьте на соответствие программе

Проверьте актуальность для другой стороны границы





Be proactive! Use all available opportunities and instruments!

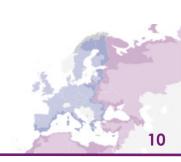
Investigate who can bring additional value to the project Investigate who has corresponding competence in the bordering region

Consider your competence and capacity

Define key problem and general concept

Check for relevance to the Programme

Check for actuality for the bordering region



Возможности/инструменты поиска партнера



- Информационные мероприятия программы и форумы по поиску партнеров (возможно опубликованы списки участников?)
- Совет коллег из других организаций
- Ассоциации, союзы и сети профессиональные, отраслевые, НПО
- Органы управления программы
- Национальные органы
- Онлайн инструменты и поисковые системы

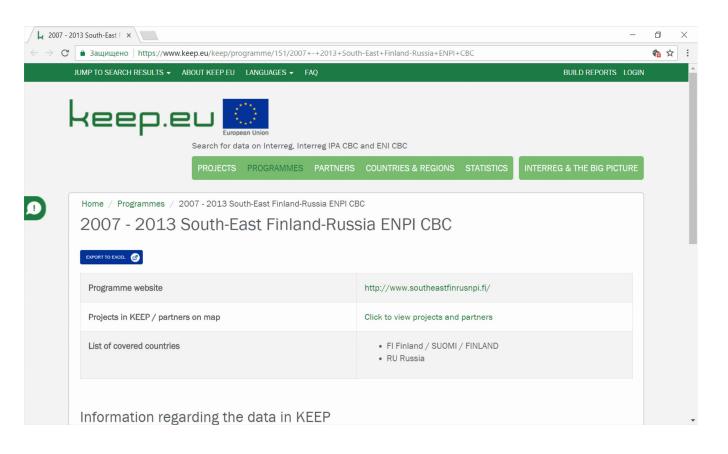
Partner search opportunities/instruments



- Programme information events and partner search fora (lists of participants)
- Advice/recommendations of colleagues from other institutions/organisations
- Professional, sector or NGO associations, unions, networks
- Programme management bodies
- National Authorities
- Online instruments and search engines

Инструменты/возможности поиска партнера



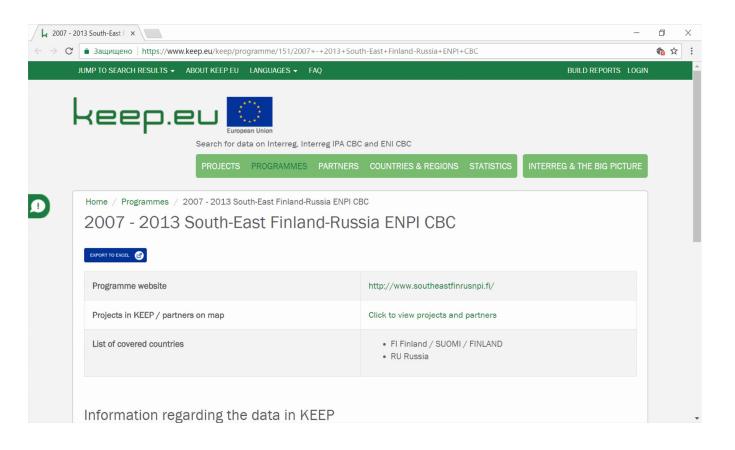


• Общеевропейская база данных по программам, проектам и организациям-партнерам **КЕЕР**



Partner search opportunities/instruments



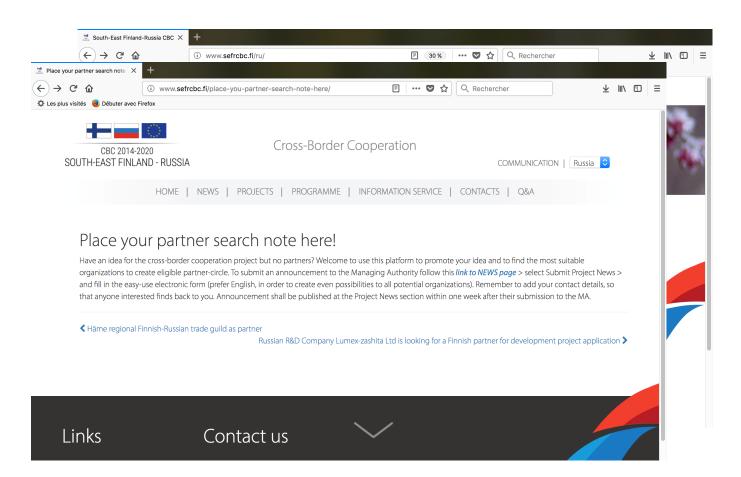


 European database on programmes, projects and partner organisations KEEP



Инструменты/возможности поиска партнера



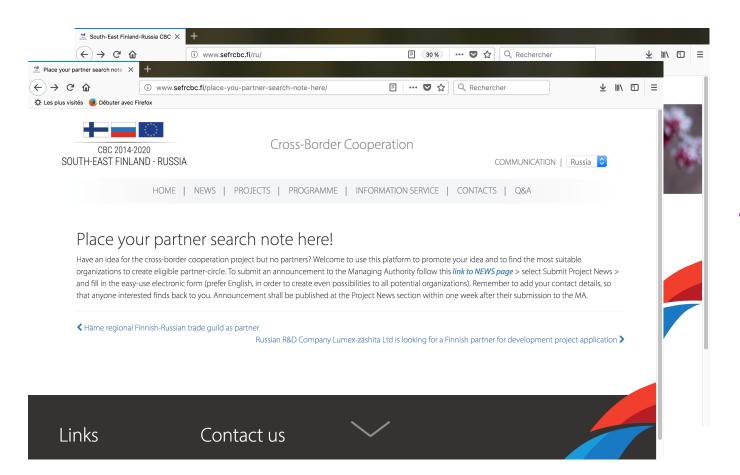


 Инструмент по поиску партнеров программы



Partner search opportunities/instruments





 Programme partner search tool



Я нашел партнеров. Разве это достаточно?



I have found partners. But is it enough?



Критерии для поиска/подбора партнера



- Приемлемость (в соответствии с требованиями программы)
- Соответствие (программе, приоритету, рассматриваемой проблеме, конкретной цели и принятой/предполагаемой методологии ее достижения)
- Непосредственная заинтересованность (партнеры должны быть в числе непосредственных бенефициаров проекта)
- Компетенция
- Дополнительные выгоды (дополнительная экспертиза, финансовые, институциональные и др. возможности)
- Надежность
- Опыт (особенно для ведущего партнера)
- Возможная роль и функциональные обязанности



Partner search criteria



- Eligibility (in compliance with the Programme requirements)
- Relevance (to the Programme, priority, problem addressed, specific objective and agreed methodology)
- Direct involvement (partners should be direct stakeholders of the project)
- Competence
- Added value and additional benefits (expertise, financial, institutional and other opportunities)
- Reliability
- Experience (especially for lead partner)
- Possible role and functional responsibilities

Требования к партнерам





Руководство по программе, часть В, раздел 3 «Кто может претендовать на финансирование?»

http://www.sefrcbc.fi/ru/проекты/



Requirements to partners



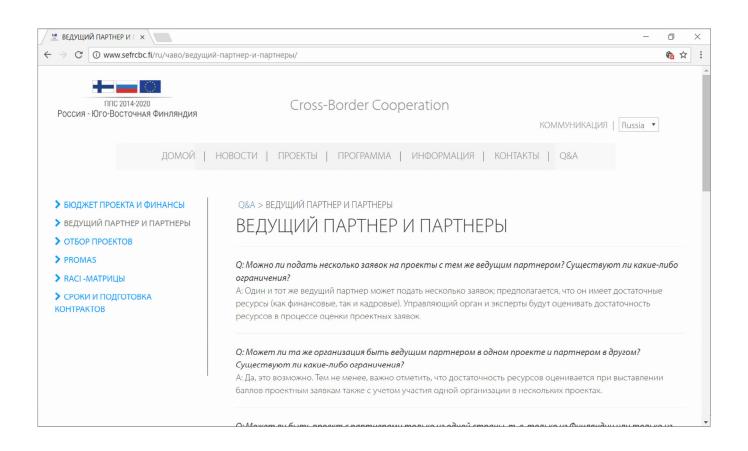


Programme Manual, part B, section 3 «Who is eligible to request funding?»

http://www.sefrcbc.fi/ru/projects/

Требования к партнерам



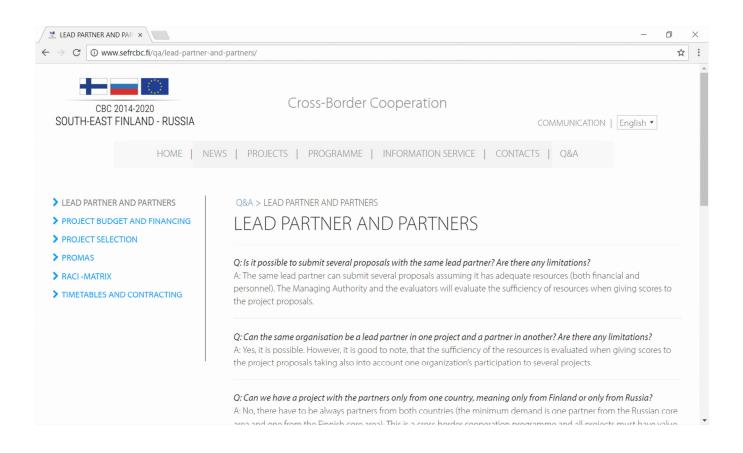


Раздел «Q&A» (вопросы и ответы), страница «Ведущий партнер и партнеры)



Requirements to partners





Section "Q&A", page "Lead partner and partners"



Приемлемые партнеры



Потенциальными претендентами и партнерами по проекту должны быть:

- юридические лица
- зарегистрированные в Финляндии или в России
- непосредственно ответственные за подготовку и реализацию проекта и не являющиеся посредниками

Не могут быть:

- физические лица
- частные коммерсанты
- индивидуальные предприниматели
- неформальные объединения
- организации, находящиеся за пределами территории действия Программы

Eligible project partners



Potential applicants and project partners must be:

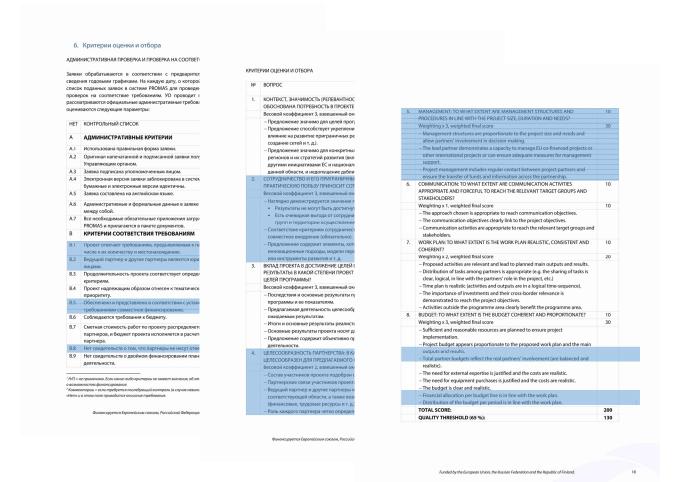
- legal persons юридические лица
- registered, either in Finland or Russia
- directly responsible for the preparation and implementation of the project and not acting as intermediary bodies

Non-eligible:

- Individuals
- private traders
- self-employed persons
- informal alliances e.g. political coalitions, initiative groups
- organisations outside the programme area

Проверьте и оцените качество партнерства





Руководство по программе, часть A, раздел 6 «Критерии оценки и отбора»

Административная проверка и на соответствие требованиям, В. Критерии соответствия требованиям

B1, B2, B5, B8

Критерии оценки и отбора

2, 4, 5, 8

Итого максимум 110 из 200 возможных баллов окончательной оценки может быть получено при качественном партнерстве!

Check and evaluate your partnership

ASSESSMENT AND SELECTION CRITERIA





ADMINISTRATIVE AND ELIGIBILITY CHECK

Applications are processed, according to t informed date, the MA registers a list of the : for the administrative and eligible complian applications, during which the formal admi examined and the following will be assessed

NO CHECKLIST

A ADMINISTRATIVE CRITERIA A.1 Correct application form has been used

- A.2 Original printed and signed application
- A.3 The application has been signed by the

 A.4 Electronic version of the application ha
 - PROMAS system, and paper and electro identical.
- A.5 The application is in English.
 A.6 Administrative and formal data in the a
- consistent.

 A.7 All required mandatory annexes are do
- PROMAS system and enclosed in the do

 B ELIGIBILITY CRITERIA

B.1 Project fulfils the requirements set for

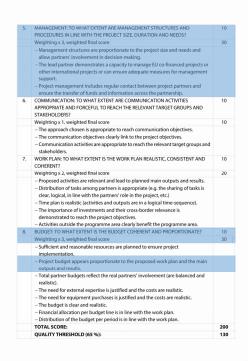
their number and location. B.2 Lead partner and partners are legal en

- B.3 Duration of the project corresponds to
- B.4 Project is assigned to the correct thema priority.
- B.5 Co-financing is secured and presented requirements.
- B.6 Budget requirements are respected.
- B.7 Estimated costs of the project activities partner and the project budget is done
- B.8 There is no evidence of the partners n
- B.9 There is no evidence of double funding
- activities.
- ² Comments = if follow up is needed (in case of unfulfilled criteri

Funded by the European Union, the Russi

NO. QUESTION PROJECT'S CONTEXT, RELEVANCE AND STRATEGY: F PROJECT JUSTIFIED? Weighting x 3, weighted final score - The proposal is relevant to the objectives of the p - The proposal promotes the cross-border coopera development of the border regions (change of ex creation of networks, etc.). The proposal is relevant to the particular needs ar regions and their development strategies (includi national initiatives implemented in the area and a COOPERATION AND CROSS-BORDER CHARACTER: V DOES THE COOPERATION BRING? Weighting x 3, weighted final score - The importance of the cross-border approach is There is a clear benefit from cooperating for. groups, the project/programme area. joint implementation (mandatory) - The proposal contains elements of added value models of good/best practice, new targets or to AND OUTPUTS: TO WHAT EXTENT WILL THE PROJECT ACHIEVEMENT OF PROGRAMME'S OBJECTIVES? Weighting x 3, weighted final score - The project's results and main outputs clearly linl - The activities proposed are appropriate, practical, objectives and expected results. – Results and main outputs are realistic (time, partn - Project main outputs are durable. - The proposal contains objectively verifiable indica PARTNERSHIP RELEVANCE: TO WHAT EXTENT IS TH RELEVANT FOR THE PROPOSED PROJECT? Weighting x 2, weighted final score The project involves the relevant partners The project partnership is balanced. The lead partner and partners have proven ex well as the capacity to implement the project (fi All partners play a defined role in the partners

Funded by the European Union, the Russian Federation



Programme Manual, Part A, Section 6 "Evaluation and selection criteria"

Administrative and eligibility check, B. Eligibility criteria **B1**, **B2**, **B5**, **B8**

Assessment and selection criteria

2, 4, 5, 8

It is possible to get maximum 110 of 200 possible points of total score in the case of good partnership!

Работаем вместе



Working together



Партнерство на практике



Как работать вместе?

Разработка проекта это совместные усилия, также и реализация проекта

> Это обязательство быть партнером/бенефициаром

Мнение каждого партнера на счету, каждый должен быть услышан Совместные усилия = общая польза

Согласование принципов работы и процедур

Partnership in practice



How to work together?

Project
development is a
joint effort, so is its
implementation

Being a partner/beneficiary is a commitment

Each opinion counts in the partnership, everyone has to be heard

Joint efforts = common benefits

Agreement on working principles and procedures

Принцип ведущего партнера



Партнеры / бенефициары

- активно сотрудничают при разработке и реализации проекта
- принимают совместные решения по назначению персонала проекта и софинансированию
- несут юридическую и финансовую ответственность за осуществление мероприятий и использование полученного финансирования в соответствии с Соглашением о партнерстве

Ведущий партнер / бенефициар

- в соответствии с законодательством представляет партнерство и действует от его имени (подает заявку, подписывает контракт на грант, представляет отчеты о ходе реализации проекта, подает запросы и получает платежи по проекту)
- обеспечивает выполнение обязательств по контракту на грант перед УО и обязательств перед остальными партнерами в соответствии с Соглашением о партнерстве

Lead partner principle



Partners (beneficiaries)

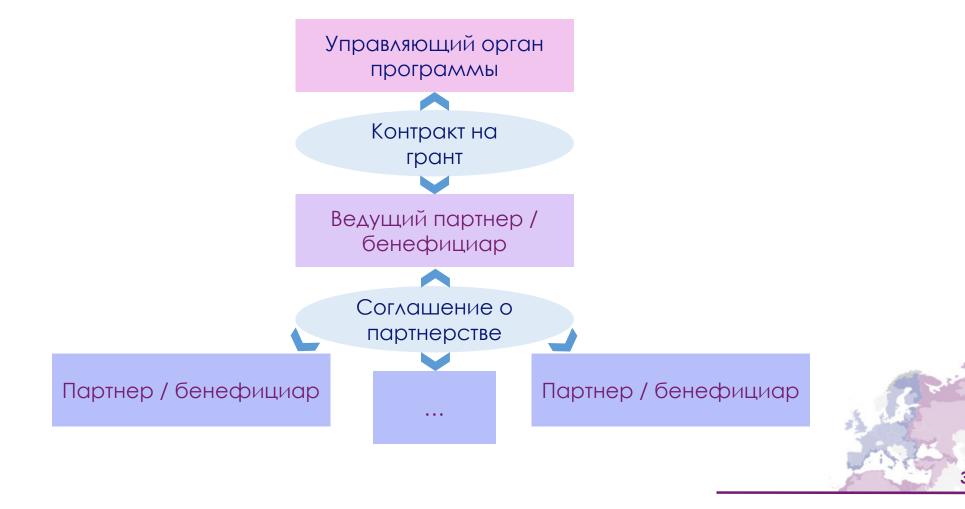
- actively cooperate in the development and implementation of projects
- cooperate in the staffing and/or financing of projects
- are legally and financially responsible for the activities that they are implementing and for the share of the funds that they receive in compliance with the Partnership Agreement

Applicant (lead beneficiary)

- is representing the partnership and acting on behalf of it (submitting the application, signing the grant contract, submitting project reports, requesting and receiving project payments)
- is taking responsibility to fulfil the Grant Contract requirements before the MA and to fulfil
 the Partnership Agreement requirements before the other partners

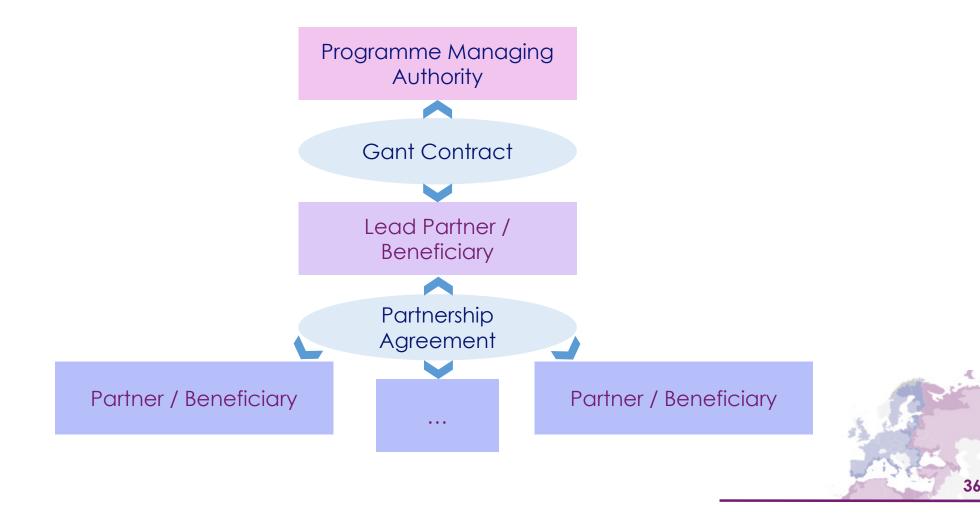
Регулирующие отношения документы





Documents regulating relations





Поделимся опытом?



Let's exchange experience



Возможные вызовы и решения



Какими могут быть решения?

Найти подходящего партнера

Различие во взглядах

Распределение ролей и обязанностей

Языковый барьер

> Коммуникация между партнерами

Использование чужого опыта Отсутствие доверия

> Разработка общей концепции

Организация совместной работы

Possible challenges and solutions



What solutions could be?

Finding appropriate partner

Difference in views

Subdivision of roles and responsibilities

Language barrier

Communication between partners

Using experience of others

Lack of trust

Development of common concept

Organisation of joint work



Спасибо за внимание!

Время поделиться Вашими идеями с другими!

A project funded by the European Union

Implemented by a consortium led by:







Thank you for your attention! Now it's time to share your idea with others!

A project funded by the European Union

Implemented by a consortium led by:



